

Aktuelles zur Vermögensschadenhaftpflichtversicherung von Unternehmensleitern / D&O-Versicherung

Aktuelle Entwicklungen in der Managerhaftpflicht

Eine der Sparten, die unserer Meinung nach vor allem Ihre Aufmerksamkeit verdient, ist die sich derzeit rasant entwickelnde D & O Versicherung, also die Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung für Mitglieder der Führungs- und Aufsichtsgremien von AG, GmbH, GmbH & Co. KG und Vereinen.

Von den Betroffenen wird dabei oft unterschätzt, wie exponiert ihre Tätigkeit eigentlich ist. Durch Gesetz und Rechtsprechung wird den Mitgliedern der Führungs- und Aufsichtsgremien juristischer Personen eine erhebliche Haftung für „Fehler“ auferlegt, die als sogenannte Sorgfaltspflichtverletzungen angesehen werden können. Damit kleine Unachtsamkeiten angesichts eines sich verschärfenden Haftungsklimas nicht in ruinöse Haftungsverpflichtungen münden, bieten unterschiedliche Versicherer Versicherungsprodukte zur Absicherung persönlicher Haftungsrisiken von Vorständen, Geschäftsführern und Aufsichtsräten.

Diese für Deutschland recht junge Versicherungsform wurde bisher meist unter der teilweise dem Englischen entlehnten Bezeichnung "D & O-Versicherung" ("D & O" steht hier für "directors and officers") angeboten. Managerhaftpflichtversicherungen sollen Kunden erstklassigen Versicherungsschutz gewährleisten. Dazu gehört, dass Versicherungsschutz so individuell zu sein hat, wie die persönlichen Risiken einer Tätigkeit als Vorstand, Geschäftsführer oder Aufsichtsrat.

Für Versicherungsprofis und Versicherungslaien gleichermaßen ungewohnt, bietet der sich mit erheblicher Geschwindigkeit entwickelnde Markt für D & O-Versicherungsschutz ein unübersichtliches Bild. Jeder D & O-Anbieter verwendet seine eigenen Versicherungsbedingungen, die, angefangen beim Layout bis hin zum Umfang des gewährten Versicherungsschutzes, zum Teil erhebliche Unterschiede aufweisen und die vertraute Einheitlichkeit Allgemeiner Versicherungsbedingungen anderer Versicherungssparten vermissen lassen.

Leider ist zu beobachten, dass viele Verwender ihre Abschlussentscheidung in dieser Situation vor allem mit Blick auf den Preis von Versicherungsschutz treffen. Klarheit und Transparenz der einem Vertrag zugrunde liegenden Versicherungsbedingungen und damit die Sicherheit über Inhalt und Umfang des vereinbarten Versicherungsschutzes bleiben dabei als Entscheidungskriterien häufig auf der Strecke. Obgleich man heute auf Vermittlerseite noch häufig feststellen kann, dass der Einäugige, sprich der Vermittler mit Vorkenntnissen oder guten Beziehungen zu einzelnen D & O-Anbietern, als König unter den Blinden, Wettbewerbsvorteile genießt, ist eine unabhängige und objektive Beratung zu den im Markt bestehenden Versicherungsmöglichkeiten unverzichtbare Voraussetzung für eine langfristige Kundenbindung.

An dieser Stelle führt es sicherlich zu weit, alle Aspekte einer fundierten Versicherungsberatung im derzeitigen D & O-Markt diskutieren zu wollen.

Rufen Sie uns doch einfach an!

(Stand 2000-05)